



Il Gruppo editoriale Mercurio, operante in Sicilia nel settore dell'editoria e del marketing, sta ricercando due figure

Key Account Manager / Account Manager

da inserire all'interno della propria funzione commerciale, rispettivamente per la Sicilia occidentale e la Sicilia orientale.

La risorse avranno le seguenti responsabilità:

- continuo monitoraggio del mercato e dei competitors;
- definizione dell'attività di vendita;
- crescita e sviluppo di clienti esistenti e nuovi;
- impostazione e gestione delle attività promozionali da svolgere;
- negoziazione degli accordi contrattuali;
- analisi dei dati di vendita, elaborazione degli stessi e relative presentazioni dei risultati.

I candidati ideali devono avere elevata capacità di relazione interpersonale, buona dialettica e capacità di scrittura.

Si richiedono forti motivazioni professionali, determinazione, attitudine a lavorare per obiettivi, capacità di adattamento.

Si offre trattamento economico adeguato ai risultati con provvigioni, rimborsi spese e premi di produzione. Costituiscono titolo preferenziale precedenti esperienze nel marketing e nelle vendite, la residenza nelle città di Palermo (Sicilia occidentale) o Catania/Messina (Sicilia orientale).

È richiesto il possesso di patente B e mezzo proprio.

Inviare le candidature esclusivamente a mezzo email, all'indirizzo recruiting@ilsicilia.it, allegando il proprio curriculum vitae con foto e una lettera motivazionale (max 20 righe).